

Мастер слова.

Техники убеждения и влияния

Секреты успешных публичных выступлений от самого известного в России специалиста по ораторскому мастерству. У кого учиться ораторскому мастерству, если не у него?!

Вы хотите управлять вниманием любых слушателей и вызывать у них нужные вам реакции?

- На совещаниях с руководителями, подчиненными или коллегами;
- На переговорах с существующими и потенциальными бизнес-партнерами;
- На конференциях и бизнес-презентациях
- При общении с родственниками и знакомыми.

Мы предлагаем две версии этого тренинга: базовую и продвинутую. Вторая отличается от первой бОльшим количеством практики, развернутым блоком техник ответов на вопросы (в том числе, неудобные), принципы использования визуальных средств (слайды и не только), нюансы использования микрофонов.

ПРОГРАММА

День первый

1. Подготовка к выступлению:

Цели и задачи выступления. Типы аудитории и стиль выступления. Приемы привлечения и удержания внимания, вовлечения аудитории

2. Техника выступления:

Эффективное взаимодействие с аудиторией. Техника установления контакта и поддержания внимания. Психофизиологические механизмы внимания.

Приемы привлечения внимания. Способы восстановления утраченного внимания. Вовлечение. Зрительный контакт. Эмоциональное заражение.

3. Взаимосвязь моторики, речи и эмоционального настроя:

Голос, темп речи. Паузы, громкость, интонации. Ораторская поза. Принципы жестикуляции. Отсечение нефункциональной жестикуляции. Как эффективно использовать свои возможности

5. Техника ответов на вопросы:

Типы вопросов. Мотивация спрашивающего. Обработка вопроса. Структура ответа. Техника обработки «неудобных» вопросов.

6. Управление конфликтами и перевод их в новые возможности.

День второй

У небольшой группы тех, кто хотел бы сразу сделать прорыв, будет возможность на месте отточить навык в уникальных индивидуальных и групповых упражнениях.

Во время тренинга участники осваивают технику публичных выступлений, в том числе на большие аудитории. Владение методиками подготовки презентаций. Владение временем, управление ходом выступления, спокойное, неагрессивное реагирование на нежелательные ситуации, логическая организованность речи, ведение выступления в раскованной и уверенной манере – заданный итог тренинга. Поэтому, никаких продолжительных обсуждений видео, никаких продолжительных дискуссий, - четкие инструкции – тренировка – коррекция – тренировка – результат.

Тренинг второго дня является продолжением тренинга "Мастер слова. Техники убеждения и влияния» первого дня. Весь второй день будет посвящен отработке материала первого дня. Таким образом, участие во втором дне возможно только при условии участия в первом.

В результате прохождения тренинга Вы:

- Получите пошаговый алгоритм подготовки и проведения успешного выступления;
- Оцените свой уровень выступлений, определите свои сильные/слабые стороны и поймете, над чем вам нужно работать больше всего;
- Научитесь бороться со страхом и использовать его себе же на пользу, забыв о дрожи в голосе или в коленках;
- Ознакомитесь с важнейшими законами привлечения и удержания внимания аудитории
- Узнаете о грубых ошибках ораторов, «убивающих» интерес к своим словам;
- Научитесь грамотно выстраивать выступление, управлять своими эмоциями и настроением публики;
- Освоите работающие методы выявления диверсий в зале и ответов на неудобные вопросы;
- Приобретете раскованность и уверенность в себе;
- Получите ответы на свои вопросы и узнаете фишки продвинутого оратора.
- Начнете получать удовольствие от выступлений.

РАДИСЛАВ ГАНДАПАС | ЛИДЕРСТВО МОТИВАЦИЯ РАЗВИТИЕ

- Единственный в стране трижды был признан лучшим в профессии по результатам года. Самый известный в России специалист по ораторскому мастерству;
- Автор книг, изданных на семи языках. Автор книжной премии Рунета. Книга «Камасутра для оратора» признана самой продаваемой книгой на русском языке в теме публичных выступлений на протяжении десяти лет.
- Занимает 7 позицию в мировом рейтинге TOP30 Global Gurus. Сертифицированный коуч.
- Более 1000 корпоративных клиентов и 100 000 участников тренингов
С 1996 года проведено 1200 тренингов